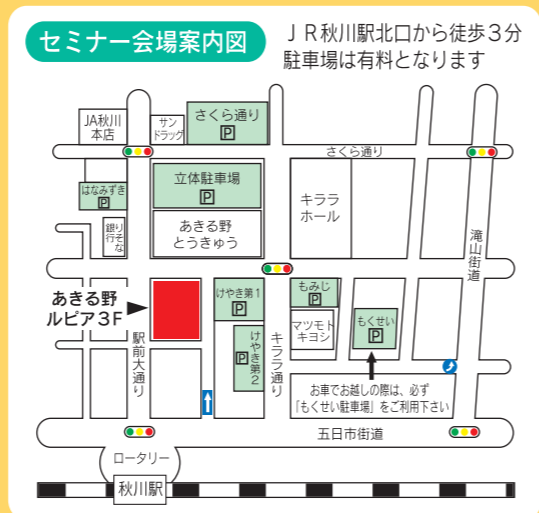


行動しよう!夢を実現するために!!



第1回 9/30 (土) 第2回 10/7 (土) 第3回 10/14 (土) 第4回 10/21 (土) 第5回 10/28 (土)

- 開催時間：10:00～17:00（昼1時間休憩）昼食は各自でご用意ください
- 開催場所：あきる野商工会 研修センター（あきる野市秋川1-8 あきる野ルピア3階）
- 定員：25名（先着順）
※定員になり次第締め切らせて頂きます。
- 内容：裏面の日程表をご覧ください
- 受講料：5,000円（全5回）税込・テキスト資料代込
第1回目にご集金させていただきます
- 募集対象者：あきる野市内で創業をお考えの方、創業5年未満の方、創業にご興味・関心のある方
原則として全日程（5日間）を受講できる方
- 申込み：裏面申込書に必要事項を記入のうえ、FAXまたは直接窓口までお申し込みください。



申込み・問合せ **あきる野商工会** Tel 042-559-4511 Fax 042-559-3282
 （月曜～金曜 8:30～17:00）
あきる野創業・就労・事業承継支援ステーション Bi@Sta
 Tel 042-518-7778 Fax 042-518-7779
 （月曜～土曜※第3水曜日・日曜日・祝日定休 10:00～19:00）

あきる野創業塾日程表（5日間コース）

あきる野創業塾は、起業時に必要な経営ノウハウを学んでいただくことはもちろん、経営者としての「覚悟」と「気づき」、同じ志を持つ起業家ネットワークづくりをサポートします。

| 日程 | テーマ | 内容 | 講師 |
|----------------------|--|--|---|
| 第1回 9月30日 (土) | 成功に向けた 創業準備をしよう | ・オリエンテーション ・創業までのステップと創業のアイデアを出す方法 ・ビジネステーマを見つけよう！ ・ビジネステーマを具体的に考えてみよう | 中小企業診断士 金 順玉 |
| 第2回 10月7日 (土) | 売れるための しくみづくりをしよう (マーケティング 計画の立て方を学ぶ) | ・ビジネスプランの立て方を理解しよう ・売れるためのしくみづくりを理解しよう ・販路開拓の方法 (販売促進の全体像を把握し手法を学ぶ) ・演習とグループディスカッション | 中小企業診断士 萩野久子 (Bi@Sta相談員) |
| 第3回 10月14日 (土) | お客様を 集めるための手法 (販売先を開拓し 販路を確保しよう) | ・ITを活用した販路開拓のポイント ・ITを活用した販売促進の手法 | 中小企業診断士 山田記代美 中小企業診断士 秋田昌彦 (Bi@Sta相談員) |
| 第4回 10月21日 (土) | ビジネスプランを 作ろう(資金計画や 損益計画のあらし) | ・資金計画と損益計画の作りかた ・融資のポイント ・事業成功のために必要な会計と税務 ・雇用の手続きと人材育成のポイント | 中小企業診断士 高山清子 地域金融機関担当者 税理士 岡野 哲史 社会保険労務士 山本 康宏 |
| 第5回 10月28日 (土) | ビジネスプランを 発表しよう | ・先輩起業家によるパネルディスカッション ・成功事例の紹介 ・ビジネスプランの発表 ・全体のまとめ | 中小企業診断士 萩野久子 |

■参加申込書 あきる野商工会 FAX (042-559-3282)
 または Bi@Sta FAX (042-518-7779)

| | | | |
|--------------|------|---------|-----------------------------|
| ふりがな お名前 | | | |
| 生年月日 | 年 | 月 | 日 (歳) |
| ご住所 | | | |
| 現在のご職業 | | 創業予定業種 | |
| 電話番号 | | 創業予定時期 | |
| FAX番号 | | メールアドレス | |
| 本創業塾を知ったきっかけ | 新聞折込 | 市広報 | ホームページ 知人などから その他 () |

(ご質問・ご要望などがございましたら、ご自由にご記入下さい)

※本申込書にご記入頂きました個人情報当事業の運営にのみ利用させていただきます。
 ※電話番号は日中連絡が取れる番号をご記入ください。
 ※受講料(5,000円)は第1回目一括で集金させていただきます。集金後の返金には応じかねますのでご了承ください。